

Lantares organiza un nuevo evento sobre la suite de soluciones más innovadora en optimización de fuerza de ventas y motivación de equipo comercial

Los eventos se celebrarán en Barcelona y Madrid los días 22 y 29 de mayo, respectivamente

Lantares, la única consultora española especializada en la implantación de soluciones de Business Intelligence y Gestión de la Información, tanto en entorno distribuido on-premise como Cloud BI, anuncia la celebración de un evento bajo el título “Optimice y Motive su Fuerza de Ventas” con el que recorrerá las principales ciudades españolas mostrando la suite de Soluciones de Lantares, que le ayudarán a mejorar y optimizar su fuerza de ventas así como su rendimiento comercial.

Con esta media jornada de trabajo, Lantares persigue dar a conocer a los directores comerciales, de marketing y comunicación, a responsables de organización, directores financieros y CIOs la suite de Soluciones de Lantares, tanto en el uso como en el conocimiento de una herramienta que hará propicio el Plan Comercial dentro de un marco completamente colaborativo, en el que todos los responsables de las diferentes áreas implicadas puedan tener acceso a la información en todo momento, con la posibilidad, además, de simular los diferentes escenarios.

En el evento los asistentes compartirán experiencias con otros profesionales y conocerán la potencialidad de uso de la suite de Soluciones de Lantares para optimizar y motivar la fuerza de ventas, basadas en la plataforma IBM Incentive Compensation Management.

Así, los asistentes aprenderán a:

- Comparar la situación actual respecto al Plan Comercial.
- Entender las causas de manera detallada de las desviaciones o del overperformance desde distintas perspectivas de negocio.
- Comunicar a los miembros de la organización los resultados, tanto globales como detallados en cualquier momento y lugar.
- Construir, calcular y controlar el Plan de Incentivos, el Plan de Territorio y Productos Asociados.

A los asistentes que traigan su PC o iPad, se les instalará parte de la Solución totalmente GRATIS.

Qué:

Evento: Optimice y Motive su Fuerza de Ventas

Cuándo y dónde:

- Miércoles 22 de Mayo: Gallery Hotel. Carrer del Rosselló, 249, 08008 Barcelona
- Miércoles 29 de Mayo: Hotel Vincci Soma. Calle de Goya, 79, 28001 Madrid

Agenda Del Evento

9:00h. Acreditación y Bienvenida

9:30h. Presentación de Lantares

9:45h. Plan Comercial

- Nuestra visión
- Sinergia con el Plan Financiero
- Simulación y Enfoque
- Demo

10:15h. Lantares Smart Sales, que incluye:

- Cuadro de Mando Comercial
- Solución de Movilidad, Autoservicio y DataDiscovery
- Análisis Predictivo

• Demo 10:15h. Revisión de los procesos de reporting financiero y factores críticos de éxito de un proyecto

11:00h. Pausa

11:30h. Cálculo de Incentivos y Compensaciones de la Fuerza Comercial

- Problemática de negocio y Oportunidades de optimización de procesos
- Solución IBM Cognos Incentive Compensation Management
- Demo

12:30h. Ruegos y Preguntas

Inscripciones

Puede inscribirse haciendo clic en este enlace:

[http://www.lantares.com/index.php/2013-04-26-23-03-](http://www.lantares.com/index.php/2013-04-26-23-03-20/eventos/icalrepeat.detail/2013/05/22/90/16|17|20/optimice-y-motive-su-fuerza-de-ventas)

[20/eventos/icalrepeat.detail/2013/05/22/90/16|17|20/optimice-y-motive-su-fuerza-de-ventas](http://www.lantares.com/index.php/2013-04-26-23-03-20/eventos/icalrepeat.detail/2013/05/22/90/16|17|20/optimice-y-motive-su-fuerza-de-ventas)

Sobre Lantares:

Lantares, IBM Premier Business Partner, es actualmente la consultora española líder en el desarrollo e implantación de soluciones de Business Intelligence y Gestión de la Información, implantando en exclusiva la tecnología IBM Cognos e InfoSphere para el desarrollo de soluciones de negocio, tanto en entorno on-premise como Cloud BI.

Lantares Cloud BI son soluciones en la nube que ayudan a acortar ciclos de time-to-market, reducir costes de infraestructura, propiedad, puesta en marcha y mantenimiento, al tiempo que brinda una mayor agilidad, accesibilidad y versatilidad a las soluciones BI.

Lantares es IBM Reseller Education, IBM Support Partner, Business Partner Competence Center for Business Intelligence de IBM y ha sido reconocido con el Premio en 2009 de Award IBM Certificate of Excellence, el de compañía de “Más Valor e Innovación” en 2010 y en 2012 al Proyecto Más Importante Realizado en Cliente No IBM, con motivo de la celebración en Madrid de la Conferencia Anual de Business Partners en hardware y software de IBM.

La estrategia de la compañía se basa en la innovación, en la exclusividad en CPM e IBM Cognos y en la satisfacción de sus clientes. Por el gran valor añadido que aporta, así como por el alto conocimiento y experiencia acumulada, Lantares se ha ganado la confianza de sus cerca de 200 clientes y 6.000 usuarios finales que provienen de todos los sectores: Farma, logística, gran consumo, seguros y mutuas, automoción, sector público, construcción, etc. Lantares ofrece a sus clientes servicios de consultoría, de formación y de externalización.

Para más información contacte con:

Lantares

Maria Voces: maria.voces@lantares.com

Departamento de Marketing y Comunicación

Tel. 93 470 60 00

www.lantares.com
