IMAGEN : [https://static.comunicae.com/photos/notas/1216917/1596436408\_fondo\_pantalla.jpg](http://imagen/)

# Tormo Franquicias Consulting incorpora en sus servicios el nuevo escenario post-covid

## La consultora de franquicias anuncia que actualizará y revisará la situación actual de todos aquellos clientes que lo soliciten para adaptarla al nuevo escenario económico

Tormo Franquicias Consulting ha anunciado la incorporación en todos sus servicios de consultoría del nuevo escenario post-covid. De esta forma, la compañía se suma a la iniciativa de algunas de las consultoras más importantes del país que, conscientes del escenario y lenta recuperación que afronta la economía mundial, planifican el futuro inmediato para permitir a todas las empresas acometer el futuro con las mayores garantías.

En el escenario particular de la franquicia se espera una mayor afluencia en la demanda de apertura de nuevos negocios, como ha venido ocurriendo en estos últimos meses, sumado a la necesidad de un número cada vez mayor de empresas de expandirse a través de este sistema.

Lo que viene sucediendo y se verá en los próximos meses, es que la mayoría de las empresas de todos los ámbitos y sectores tienen que realizar un gran esfuerzo en desarrollo tecnológico y hacer mayor hincapié en el negocio online. Por otro lado, la vía telemática se convierte en un pilar fundamental de este nuevo escenario, concretamente a nivel de franquicia, afecta tanto a la comercialización de candidatos como a aspectos tan relevantes como la formación y asistencia de las centrales de franquicia.

Es un hecho que no afectará por igual ni de la misma forma a todos los sectores. No obstante, los aspectos principales donde se verá afectada la franquicia son estos:

- Aspectos estratégicos: donde todo cambia y todo tiene que ser revisado.

- Escenarios económicos: ya nada será igual y hay que prever en la información económica el impacto que incide en posibles menores ingresos que pueden quedar compensados por un mayor ajuste en los gastos.

- Planes de expansión: más optimizados, menos ambiciosos y dando prioridad a las capacidades de cada franquiciado en su zona de desarrollo.

- Aspectos contractuales: inclusión de determinadas clausulas que den cobertura y garantías a todas las partes, a la vez que prevean todas las posibles incidencias actualmente no contempladas y que dejan muchos contratos vulnerables.

- Sello de garantía: para la empresa franquiciadora donde establece su compromiso.

- Protocolos adaptados a cada sector: donde se incluyen toda una serie de medidas a tomar en establecimientos abiertos cara al público y que deben ser asumidos por cada franquiciado.

- Planes de contingencia: afectan a normativas sanitarias, personal, medidas de protección, disponibilidad de recursos, etc.

- Manual de Franquicia: La mayor parte de los puntos expuestos deben ser introducidos en el Manual de Franquicia.

Nuestro objetivo principal es anticiparnos a las necesidades de nuestros clientes y a todas aquellas empresas que confían en nosotros. Somos plenamente conscientes de las dificultades de cada empresa, de las inquietudes de cada empresario, nosotros también las tenemos, indica Laura Acosta, directora de marketing. Por ello hemos tomado la decisión de incorporar en todos los nuevos proyectos el escenario post-covid y a la vez actualizar y revisar todos y cada uno de los proyectos que sean necesarios para adaptarlos a la situación actual.

Desde Tormo Franquicias existe una conciencia plena de la responsabilidad que supone iniciar un negocio en franquicia. El esfuerzo de todo su equipo esta dirigido a apoyar a todas y cada una de las empresas con las que opera y ayudarles a superar con éxito los próximos meses y garantizar su permanencia en el mercado.

Tormo Franquicias es una organización al servicio de la franquicia que ayuda a las empresas en todos aquellos aspectos necesarios para poder iniciar exitosamente su crecimiento a través de franquicias. www.tormofranquicias.es.

Contacto:

Laura Acosta

lacosta@tormofranquicias.es

911 592 558