Publicado en 43203 el 15/02/2011

# [Tintorerías: buscar sinergias, negocios complementarios](http://www.notasdeprensa.es)

## Con muy poca inversión adicional podemos tener en nuestro negocio de tintoreria màs servicios al cliente que de una parte nos permiten atraer màs clientes y de otra nos permiten aumentar la factutación.

 Con muy poca inversión adicional podemos tener en nuestro negocio de tintoreria más servicios al cliente que de una parte nos permiten atraer más clientes y de otra nos permiten aumentar la factutación. La realidad actual en Europa En el resto de Europa la mayoria de tintorerias tienen dos o tres servicios complementarios: reparación de calzado, duplicado de llaves y costura. Es una forma de optimizar el espacio de que disponemos y de tener el personal siempre ocupado, ya sea planchando o cosiendo. Costura Con muy poca inversión adicional se puede tener una negocio que tiene un 100% de sinergias con la tintorería, los arreglos de ropa Subcontratar Podemos dar a nuestros clientes estos servicios de dos maneras: teniendolos directamente en nuestra tienda o subcontratando a proveedores externos.

**Datos de contacto:**

Jordi Casas

Marketing

Nota de prensa publicada en: [https://www.notasdeprensa.es/tintorerias-buscar-sinergias-negocios-complementarios](http://www.notasdeprensa.es/educalivecom-disfruta-de-cursos-presenciales-y-clases-particulares-a-traves-de-internet)

Categorias: Franquicias Emprendedores



[**http://www.notasdeprensa.es**](http://www.notasdeprensa.es)