Publicado en Madrid el 16/02/2024

# [Pasos clave para seleccionar una franquicia de hostelería y alcanzar el éxito](http://www.notasdeprensa.es)

## Una ruta estratégica para elegir la franquicia de hostelería ideal y maximizar el éxito empresarial, según Grupo Foodbox

 El éxito en el ámbito de las franquicias de hostelería comienza con una elección acertada. Para guiar a los emprendedores en este proceso crucial, desde Grupo Foodbox presentan siete pasos esenciales para seleccionar la franquicia de hostelería que ofrezca las mayores oportunidades de éxito. 1. Definir los objetivos y expectativasAntes de comenzar la búsqueda, es vital que los emprendedores definan claramente sus objetivos, expectativas y lo que buscan en una franquicia. Esto incluye consideraciones sobre el estilo de vida, la inversión deseada y las metas a largo plazo. El inversor debe tener en cuenta que la hostelería es un modelo de negocio rentable, pero muy exigente. 2. Investigar el mercadoRealizar una investigación exhaustiva del mercado de hostelería para identificar tendencias actuales, nichos de mercado y las franquicias con mayor crecimiento y estructura. Esto también implica entender las demandas del mercado local y las preferencias de los consumidores. Las marcas internacionales son siempre garantía de calidad y crecimiento. 3. Análisis de la rentabilidad y viabilidad financieraEvaluar la rentabilidad potencial y la viabilidad financiera de las franquicias seleccionadas. Esto incluye examinar los estados financieros de la franquicia, costes de inversión, cánones, royalties y proyecciones de ingresos. "En Grupo Foodbox facilitamos y ayudamos de forma transparente a los inversores a tomar las decisiones adecuadas en materia de financiación". 4. Revisión de la imagen de marca y soporte del franquiciadorInvestigar la reputación del franquiciador de forma global y el nivel de soporte que ofrecen. Esto abarca la formación, asistencia en marketing, soporte operativo y la fortaleza de la red de franquiciados. Para ello es esencial tener una estructura de la central amplia y un equipo profesional preparado. 5. Entender el contrato de franquiciaEs crucial leer y comprender completamente el acuerdo de franquicia, preferiblemente con la asistencia de un abogado especializado en franquicias. Prestar atención a los términos del contrato, obligaciones, restricciones y derechos. 6. Hablar con franquiciados actualesContactar y hablar con franquiciados actuales para obtener una visión realista de la operación diaria, los desafíos y el nivel de satisfacción con la franquicia. 7. Visitar locales existentesVisitar varios locales de la franquicia para observar la operación, hablar con los clientes y obtener una sensación real de cómo funciona la franquicia en plena acción. La selección correcta de una franquicia de hostelería es una decisión importante que puede marcar la diferencia entre el éxito y el fracaso. Siguiendo estos siete pasos, los emprendedores pueden tomar una decisión informada y elegir una franquicia que no solo se alinee con sus objetivos, sino que también ofrezca un potencial de éxito significativo. Desde Grupo Foodbox, a través de las franquicias Santagloria, Taberna Volapié y Papizza apoyan y acompañan a los inversores durante todo el proceso.

**Datos de contacto:**

Alvaro Sánchez

BeFranquicia

91 297 82 38

Nota de prensa publicada en: [https://www.notasdeprensa.es/pasos-clave-para-seleccionar-una-franquicia-de](http://www.notasdeprensa.es/educalivecom-disfruta-de-cursos-presenciales-y-clases-particulares-a-traves-de-internet)

Categorias: Franquicias Gastronomía Madrid Emprendedores Restauración



[**http://www.notasdeprensa.es**](http://www.notasdeprensa.es)