[notasdeprensa.jpg](http://www.notasdeprensa.es)Publicado en Madrid el 17/05/2023

# [Metrickal, la nueva alternativa de inversores en franquicia](http://www.notasdeprensa.es)

## El grupo Metrickal ha impulsado junto con Tormo Franquicias un nuevo concepto de emprendimiento dentro del sector servicios

Metrickal es un BPO (Business Process Outsourcing) que ayuda a las empresas en la externalización de tareas operativas, comerciales y contables que no les aportan valor añadido, ayudándoles a reducir esos costes en un 50% manteniendo la misma productividad.  Los fundadores de este concepto revolucionario en el ámbito de las franquicias, Jaume Boada y Patrick Synge, han destacado la gran proyección de este negocio por su factor de necesidad en el mundo empresarial: "en este último año hemos conseguido cifras realmente impresionantes para una startup que levantamos a pulmón a base de nuestros conocimientos en el ámbito empresarial, ventas, servicios y tecnológico".  Metrickal ha llegado a generar más de 40 clientes de 3 países distintos en un espacio breve de tiempo, 24 empresas son recurrentes: 2 de sus clientes son empresas cotizadas y 3 más unicornios. Un año más tarde de su creación, están dando empleo a cerca de 100 personas y sus planes de expansión pasan por la creación de una plataforma tecnológica donde sus clientes actuales y potenciales podrán seleccionar sus perfiles profesionales.   A diferencia de otras plataformas del sector, Metrickal tiene una estructura de gestión pionera, valora el pasado laboral de los trabajadores, teniendo una ficha técnica con valoración y puntuación con otros clientes. Además, la plataforma tendrá cursos y exámenes creados por la marca, enfocado a mejorar los "skills" más solicitados por los clientes. Todo eso da una confianza y rapidez en la contratación de recursos externos nunca vista anteriormente.  Metrickal va a continuar expandiendo su red propia, abordando nuevos sectores y mercados demandados. Este crecimiento beneficiará el proyecto que Jaume y Patrick han diseñado en el ámbito de franquicia.   Un concepto que está en plena búsqueda de partners para asociarse y dar cabida al volumen de trabajo que demanda el sector empresarial. Este nuevo programa permitirá a los franquiciados a generar un ingreso recurrente, pudiendo llegar a facturar en tan un año 70.000€.  Para poder dar entrada a estos franquiciados, Metrickal ha reforzado su departamento de operaciones, con el objetivo de dar la mejor atención y adaptación a cada una de las delegaciones potenciales.   En palabras de la consultora responsable en gestionar esta fase de expansión empresarial, Tormo Franquicias Consulting: "es uno de los modelos de franquicia más prometedores del ámbito comercial. Metrickal dispone de experiencia en multinacionales y recursos humanos, lo que da la clave de éxito para un negocio de outsourcing".

**Datos de contacto:**

Beatriz Rosa

911592558

Nota de prensa publicada en: [https://www.notasdeprensa.es/metrickal-la-nueva-alternativa-de-inversores](http://www.notasdeprensa.es/educalivecom-disfruta-de-cursos-presenciales-y-clases-particulares-a-traves-de-internet)

Categorias: Franquicias Finanzas Emprendedores Otros Servicios Consultoría

[notasdeprensa.jpg](http://www.notasdeprensa.es)

[**http://www.notasdeprensa.es**](http://www.notasdeprensa.es)