

Todo el mundo puede conseguir la casa de sus sueños: Zoila Galván explica cómo hacerlo

La asesora inmobiliaria es una de los doce autores del libro 'Sistema SIC de ventas', cuyo lanzamiento prepara Lioc Editorial, y en el que varios profesionales y empresarios de distintos sectores cuentan cómo este sistema de ventas ha aumentado de manera exponencial el volumen de sus proyectos

La llegada de Zoila Galván al mundo de las ventas inmobiliarias tuvo un importante elemento simbólico: de pequeña, su familia emigró a los Estados Unidos desde México, y tanto por razones económicas como por razones legales, nunca pudieron comprarse una casa. Así que una de las primeras ventas de Zoila como agente inmobiliaria fue su propia casa.

Años después, Zoila Galván ha llegado a ser su propia empresaria y se dedica a la asesoría inmobiliaria, un área en la que ya ha ayudado a más de 200 familias a conseguir su propia vivienda. Porque, según esta emprendedora, todo el mundo puede tener la casa de sus sueños, y su trayectoria profesional así lo demuestra. En sus palabras, "una casa es el principio de tu riqueza, el primer huevo en tu canasta de huevos de oro".

Zoila Galván trata a todos sus clientes como si fueran el primero y último, porque "todo el mundo tiene derecho a crecer". Pero además, su trabajo no acaba con la venta de la casa: también ofrece un plan de ahorro para que puedan tener la casa pagada en menos tiempo del previsto.

Ahora, Zoila Galván se ha unido al experto en ventas José Piquer y a diez emprendedores más de diferentes sectores en el libro de autoría compartida Sistema SIC de ventas, cuyo lanzamiento prepara Lioc Editorial, y en el que varios profesionales cuentan cómo gracias a este sistema de ventas, sus negocios y proyectos han experimentado un crecimiento exponencial. En este libro, cada uno de ellos, comparte sus vivencias personales, profesionales, su conocimiento y experiencia; así como cuáles han sido los motivos que les ha impulsado a emprender y a ayudar a otras personas ofreciendo sus servicios. Además en él se revelan las herramientas que puede utilizar cualquiera que quiera trabajar por su cuenta en aquello que más le apasione.

Lioc Editorial está preparando el lanzamiento de este libro en España y a todo el mundo de habla hispana. Para conocer todos los detalles de cómo funciona el sistema SIC de Ventas y a doce emprendedores que con este sistema han conseguido unos resultados extraordinarios en sus ventas, se ha habilitado el siguiente enlace a través del cual y tras registrarse, se notificará personalmente cuándo se puede obtener gratuitamente en formato e-book. Solo para los 100 primeros.

Más información en: <https://bit.ly/33Q9O7T>

Datos de contacto:

Isabel Lucas
Lioc Editorial
+34672498824

Nota de prensa publicada en: [España](#)

Categorías: [Internacional](#) [Nacional](#) [Inmobiliaria](#) [Sociedad](#) [Emprendedores](#) [Bienestar](#)

NotasdePrensa

<https://www.notasdeprensa.es>