

Plus500 anuncia ingresos de más de 215.6 millones de dólares en el primer trimestre del 2024

Los resultados siguen siendo extraordinarios y el ejercicio 2024 supera las expectativas del mercado

Plus500, grupo mundial de tecnología financiera multiactivos que opera plataformas de negociación basadas en tecnología propia, anuncia hoy la actualización de las operaciones correspondientes a los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024.

David Zruia, Consejero Delegado de Plus500, comentó: "Gracias a nuestras ventajas competitivas consolidadas, a nuestros continuos avances estratégicos y a la solidez de nuestra posición financiera, Plus500 generó otro conjunto de sólidos resultados operativos y financieros durante el periodo.

Hemos mantenido nuestra hoja de ruta estratégica, expandiéndonos a nuevos mercados, desarrollando nuevos productos y estrechando las relaciones con nuestros clientes. En el mercado de futuros de EE.UU., nuestra actividad B2B (institucional) lanzará en breve una nueva oferta tecnológica innovadora y hemos conseguido un nuevo miembro compensador para seguir mejorando nuestros servicios de compensaciones. Nuestro negocio B2C (Retail) está funcionando extremadamente bien, por encima de las expectativas de la dirección, y su contribución a la captación de nuevos clientes ya no es insignificante.

Como empresa diversificada y global con una estrategia clara y probada, Plus500 está bien posicionada para seguir ofreciendo resultados sólidos y atractivos rendimientos a sus accionistas."

Hechos destacados:

Plus500 obtuvo otro periodo de excelentes resultados operativos y financieros, en consonancia con la hoja de ruta estratégica del Grupo, gracias a la solidez de su enfoque de comercialización multicanal, su tecnología propia líder en el sector, sus intuitivas plataformas de negociación y su sólida posición financiera.

En enero de 2024, el Grupo se hizo miembro de Eurex Clearing AG (Eurex), la cámara de compensación de toda la gama de productos negociados en Eurex Exchange, la principal bolsa europea de derivados.

Como reflejo de este progreso estratégico, los ingresos del Q1 2024 aumentaron hasta 215,6 millones de dólares, frente a 207,9 millones en el Q1 2023.

Los ingresos de clientes[6], un indicador clave del rendimiento subyacente del Grupo, aumentaron un 7% hasta 169,6 millones de dólares en el Q1 2024, frente a 157,8 millones en el Q1 2023. El rendimiento comercial de los clientes[7] durante el Q1 2024 se situó en 30,6 millones de dólares, (Q1 2023: 50,1 millones de dólares). La Compañía sigue esperando que la contribución de los Resultados de Operaciones con Clientes sea prácticamente neutra a lo largo del tiempo.

El EBITDA del Q1 2024 aumentó a 102,6 millones de dólares, frente a los 100,9 millones del Q1 2023, lo que equivale a un margen de EBITDA del 48% (Q1 2023: 49%).

El Grupo permaneció libre de deudas y mantuvo una sólida posición financiera durante el periodo, con saldos de efectivo de más de 985 millones de dólares a 31 de marzo de 2024 (31 de marzo de 2023: más de 950 millones de dólares), habiendo devuelto aproximadamente 365 millones de dólares a los accionistas mediante dividendos y recompras de acciones durante el FY 2023.

El Consejo de Administración de Plus500 (el "Consejo") sigue confiando en las perspectivas del Grupo y espera que los resultados del FY 2024 superen las expectativas actuales del mercado[8], impulsados por el interés del Grupo en profundizar en la captación de clientes, lo que ha dado lugar a una mayor longevidad de los mismos y a un aumento de los niveles de actividad.

Actualización estratégica

Plus500 ha logrado avances en su hoja de ruta estratégica durante el periodo estudiado, desarrollando aún más la posición del Grupo como grupo diversificado y global de tecnología financiera multiactivos. Entre los aspectos más destacados del periodo se incluyen:

En el mercado de futuros de EE.UU., el negocio B2B (Institucional) siguió funcionando bien y pronto lanzará una nueva e innovadora oferta tecnológica para sus clientes. Esta nueva oferta reforzará la posición de Plus500 en el mercado de futuros estadounidense y se espera que contribuya al éxito continuado del Grupo en este mercado.

El negocio B2C (Retail) funcionó muy bien durante el periodo y siguió superando las expectativas de la dirección. Su contribución a la captación de nuevos clientes a escala del Grupo ya no es insignificante, lo que refleja la solidez de su exclusiva "solución omnicanal", que permite a los clientes darse de alta, depositar y operar a través de una sola plataforma.

El negocio del Grupo en los EAU registró un aumento de clientes nuevos y fidelizados durante el Q1 2024, con un crecimiento de los ingresos y de la contribución a los beneficios. Como se ha indicado anteriormente, Plus500 continuará invirtiendo en este importante mercado de alto crecimiento con el fin de maximizar el potencial que el Grupo cree que puede ofrecer.

En los últimos años, Plus500 ha introducido nuevas tecnologías para mejorar su relación con los clientes. Estas nuevas tecnologías han mejorado la capacidad de monetización, activación y retención a largo plazo del Grupo y han mejorado la calidad de los grupos de clientes de Plus500, generando una mayor performance.

El Grupo lanzó una versión mejorada de su "Academia de negociación" durante el periodo, que ahora ofrece materiales educativos mejorados en múltiples formatos, como vídeos sobre negociación, artículos informativos y seminarios web.

Información comercial actualizada

Plus500 obtuvo unos sólidos resultados financieros y operativos en el Q1 2024. Impulsados por la escalabilidad y agilidad de la tecnología patentada del Grupo y su modelo de negocio diversificado, los ingresos y el EBITDA aumentaron interanualmente hasta 215,6 millones de dólares (Q1 2023: 207,9 millones de dólares) y 102,6 millones de dólares (Q1 2023: 100,9 millones de dólares), respectivamente. Dentro de los ingresos del Grupo, los ingresos comerciales ascendieron a 200,2 millones de dólares y los ingresos por intereses a 15,4 millones.

El Grupo captó 31.949 nuevos clientes en el Q1 2024 (Q1 2023: 28.201), lo que representa un

crecimiento interanual del 13%, gracias a la tecnología de marketing del Grupo y a la solidez de sus intuitivas plataformas de negociación. Los clientes activos se situaron en 134.745 en el Q1 2024 (Q1 2023: 137.053).

Los depósitos ascendieron a \$0.7bn (Q1 2023: \$0.6bn) y el depósito medio por cliente activo aumentó un 27%, hasta aproximadamente 5.400 \$ en el Q1 2024 (Q1 2023: aproximadamente 4.250 \$), lo que pone de manifiesto la fidelidad y confianza continuas de los clientes en la tecnología, la variada cartera de productos y la excelente experiencia de Plus500.

El ARPU aumentó un 5% hasta los 1.600 \$ en el Q1 2024 (Q1 2023: 1.517 \$), lo que refleja las inversiones que Plus500 ha realizado en los últimos años para atraer y retener a los clientes de mayor valor durante periodos más largos. Profundizar en el compromiso con el cliente sigue una parte clave de la hoja de ruta estratégica del Grupo, junto con el lanzamiento de nuevos productos, la entrada en nuevos mercados y la ampliación de la oferta de Plus500 en los mercados existentes.

El AUAC se mantuvo prácticamente estable durante el Q1 2024 en 1.320 \$ (Q1 2023: 1.381 \$), y descendió significativamente un 17% intertrimestral, lo que refleja la capacidad del Grupo para optimizar sus capacidades de marketing al tiempo que se centra en mantener un atractivo rendimiento de la inversión.

Situación financiera

La sólida posición financiera de Plus500 y su modelo de negocio generador de efectivo, con saldos de caja de más de 985 millones de dólares a 31 de marzo de 2024 (31 de diciembre de 2023: 906,7 millones de dólares), permiten al Grupo realizar inversiones estratégicas específicas como parte de su disciplinada política de asignación de capital y, en última instancia, impulsar el sólido rendimiento financiero de Plus500.

Retorno a los accionistas

Durante el Q1 2024, la Sociedad recompró 1.483.445 acciones, a un precio medio de 17,66 £, por un importe total en efectivo de 33,3 millones de USD. A 31 de marzo de 2024, el número restante de acciones ordinarias de la Sociedad en circulación era de 78.234.595.

Perspectivas

La hoja de ruta estratégica de Plus500 está diseñada para posicionar al Grupo ante oportunidades de crecimiento clave, incluidos nuevos productos, servicios y mercados; así como la expansión de su oferta principal de productos OTC[9], negociación de acciones, futuros y opciones sobre productos de futuros, y la profundización de sus iniciativas de compromiso y retención de clientes. A estas oportunidades de crecimiento se accederá mediante el enfoque continuo del Grupo en el desarrollo de su posición como grupo global de tecnología financiera multi-activos, y se logrará mediante nuevas inversiones orgánicas en tecnología, marketing y personal, así como activamente targeting adquisiciones bolt-on en mercados seleccionados donde existen oportunidades atractivas. Como reflejo de este progreso, el Consejo espera que los resultados del FY 2024 superen las expectativas actuales del mercado.

1 EBITDA - Ingresos (resultados de operaciones financieras e intereses) menos gastos de explotación más amortizaciones.

2 Nuevos clientes - Clientes que depositan por primera vez

3 Cliente activo - Clientes que realizaron al menos una operación con dinero real durante el periodo.

4 ARPU - Ingreso medio por usuario

5 AUAC - Coste medio de adquisición de usuarios

[6] Ingresos de clientes - Ingresos de clientes OTC (diferenciales de clientes y comisiones por operaciones a un día) e ingresos de clientes no OTC (comisiones de las operaciones de futuros y opciones sobre futuros del Grupo y de "Plus500 Invest", la plataforma de negociación de acciones del Grupo).

[7] Resultados de la negociación con clientes - Ganancias/pérdidas en las posiciones de negociación de los clientes

[8] Expectativas del mercado: basadas en las previsiones del consenso de los analistas (fuente Bloomberg), que pueden consultarse en la sección de Relaciones con los Inversores del sitio web de la empresa, que preveían unos ingresos y un EBITDA de 670 millones de dólares y 300 millones de euros, respectivamente, para el FY 2024.

[9] OTC - Productos extrabursátiles, concretamente Contratos por Diferencia (CFD).

Datos de contacto:

Axicom para Plus500

Axicom

916 61 17 37

Nota de prensa publicada en: [Madrid](#)

Categorías: [Internacional](#) [Nacional](#) [Finanzas](#) [Madrid](#) [Bolsa](#)

NotasdePrensa

<https://www.notasdeprensa.es>