

Ecosistema Lefebvre, la suite de conocimiento y soluciones digitales para optimizar los procesos legales y de gestión

Los asistentes a ACCOUNTEX ESPAÑA han recibido con gran expectación las múltiples posibilidades de Ecosistema Lefebvre, la mayor base de conocimiento legal potenciada con funcionalidades reales de Inteligencia Artificial

Lefebvre, proveedor de software y contenido jurídico líder en España, ha presentado en ACCOUNTEX ESPAÑA el Ecosistema Lefebvre, un conjunto de soluciones para activar, desarrollar e impulsar la actividad de negocio de los despachos profesionales y las asesorías.

Ecosistema Lefebvre contiene 20 soluciones que cubren los principales ejes de las necesidades para el desarrollo de los negocios. Su cobertura garantiza la excelencia jurídica, la relación con los clientes, la gestión del conocimiento y del negocio. Gracias a funcionalidades avanzadas de Inteligencia Artificial, las soluciones del nuevo Ecosistema Lefebvre permiten incorporar el conocimiento del cliente (documentación, informes, acuerdos, formularios, etc.) y trabajar con una interrelación máxima entre las fuentes de contenido.

Ecosistema Lefebvre

José Ángel Sandín, CEO de Lefebvre; María de la O Martínez, directora de Mercado Asesoría, y Antonio Román, director de Desarrollo de los Mercados Asesoría y Empresa, han sido los encargados de explicar la propuesta de valor de la compañía y su compromiso de futuro con los despachos profesionales a través de la tecnología y el contenido. Sandín ha señalado que, en la actualidad, "Ecosistema Lefebvre es la mayor base de conocimiento legal potenciada con funcionalidades reales de Inteligencia Artificial. Fusiona software, contenidos y formación adecuados para garantizar la máxima vinculación e interrelación entre las herramientas de conocimiento y gestión y, así, aportar nuestra inteligencia jurídica y editorial al conocimiento del cliente". En esa misma línea, María de la O Martínez ha asegurado que "se integra en el flujo de trabajo del cliente, se conecta con las principales plataformas de Lefebvre y potencia el conocimiento del cliente, por lo que es una herramienta de trabajo única".

Además, durante ACCOUNTEX ESPAÑA, el consultor de despachos profesionales Ignasi Vidal ha presentado su libro 'Estrategias empresariales para el despacho profesional', con el que ha concluido la primera parte del ciclo Activa tu despacho, una serie de sesiones impulsadas por Lefebvre para ayudar a los despachos a activar, desarrollar y optimizar su actividad de negocio a través de los contenidos y soluciones digitales que forman parte del Ecosistema Lefebvre.

El prestigioso consultor ha afirmado que "el sector jurídico debe afrontar sus retos de manera empresarial. No hay que profesionalizar los despachos porque ya son profesionales, hay que 'empresarializarlos'". Además, ha confirmado en que "el futuro de los despachos está orientado a potenciar los extremos, hacerse pequeño es muy fácil y morir es muy complicado, mientras que los

grandes a través de fusiones o adquisiciones pueden continuar con éxito".

Junto a él, María de la O Martínez ha intervenido en una ponencia acerca de las estrategias empresariales que ayudan a activar los despachos profesionales.

En el transcurso de la feria, los expertos de Lefebvre liderarán diversas mesas redondas con el objetivo de dar respuesta a los retos que presenta la digitalización de los procesos administrativos y contables. Con estos objetivos, Víctor Martínez, jefe de Producto de Lefebvre, participa hoy en un debate con consejos para mejorar la captación online de clientes, mientras que Karolo Dentici, jefe de Producto en Lefebvre, analiza las novedades cloud y las claves para automatizar e incrementar la rentabilidad de los procesos de auditoría.

Mañana, Agustín Born, director de comunicación de Lefebvre, cerrará la participación de la compañía en una mesa redonda con recomendaciones para activar el proceso de cambio y rentabilizar el despacho. En la mesa intervienen Alejandro López, socio director de Asidne, y María José López Alcocer, consultora freelance para despachos profesionales.

Datos de contacto:

Alejandro Martí
610680385

Nota de prensa publicada en: [Madrid](#)

Categorías: [Derecho](#) [Inteligencia Artificial y Robótica](#) [E-Commerce](#) [Software](#) [Recursos humanos](#)

NotasdePrensa

<https://www.notasdeprensa.es>